



第9回 美ら島商談会 DX篇

募集要項

(県内事業者用)

日時 2025年10月17日(金)

主催 沖縄銀行

共催 三菱UFJ銀行

中小企業基盤整備機構沖縄事務所 (予定)

開催概要

1. 開催目的 少子高齢化の進行に伴う人手不足や原油・原材料価格高騰などの影響が広がる中、コロナ禍を契機とした DX の一層の加速により、業種、業態問わず、企業のデジタル技術を活用した生産性の向上が求められております。
組織がダイナミックな生産性向上、業務プロセス改善を実現するためには、各社に合った DX に取り組み、対応できる人材を育成していくことが重要です。
沖縄銀行では県内事業者さまの DX 推進を支援すべく、三菱 UFJ 銀行及び中小企業基盤整備機構沖縄事務所の協力の下、県内・県外のソリューション提供事業者とマッチングの機会を提供する場として、「第 9 回 美ら島商談会 DX 篇」を開催いたします。
2. 商談会名称 第 9 回 美ら島商談会（DX 篇）
3. 開催日時 2025 年 10 月 17 日(金) 9：30～18：00
4. 開催方法 リアル商談
5. 開催場所 沖縄銀行 本店 5F ホール
〒900-8651 沖縄県那覇市久茂地 3 丁目 1 0－1
6. 主催 沖縄銀行
7. 共催 三菱 UFJ 銀行・中小企業基盤整備機構沖縄事務所
8. 実施内容 県内事業者と、ソリューション提供事業者による個別面談方式の商談会
9. 対象先 ・沖縄銀行とお取引のある県内事業者さま 40 社程度
・DX 支援に特化したソリューション提供事業者さま 20 社程度
(営業力強化・生産性向上・業務効率化等)
10. 参加費 無料

募集要項

1. 商 談 形 式 ソリューション事業者固定型の個別面談方式です。

【実施内容】

- ・ 商談は事前マッチング制となっております。
- ・ 1 回の商談時間は 45 分です。商談と商談の間には、15 分の休憩時間を設けております。
- ・ 商談では、各行員が商談のサポートの為に同席いたします。

2. 申 込 方 法 等 ① 下記のエントリーフォームより参加登録をお願いいたします。

【申込締切】 2025 年 8 月 15 日（金）

【エントリーフォーム】

▼県内事業者さま

https://questant.jp/q/9th_churashima_dx-k

【お問い合わせ先】

美ら島商談会運営事務局

沖縄 MICE サービス（アカネクリエーション内）

担当：嘉手苅・照屋・武藤

Mail：churashima_bm@akane-ad.co.jp

TEL：098-862-8280

3. 商談会までの流れ
- ① 参加事業者決定後、各事業者さまに商談マッチングシートをご提出いただきます。
 - ② 事務局にて、提出いただいたマッチングシートをもとに商談表を作成いたします。
※商談回数・商談相手は事務局に一任していただきます。
 - ③ 参加事業者さまへ事前マッチングの結果（当日の商談スケジュール）をご案内いたします。
 - ④ 運営事務局より、オンラインにて事前説明会を行います。

4. 商 談 日 程 (予 定)

9:30	開会式（主催あいさつ） 事務局説明
10:00	準 備
	商談① 10：15～11：00
11:00	休 憩
	商談② 11：15～12：00
12:00	休 憩
13:00	商談③ 13：00～13：45
	休 憩
14:00	商談④ 14：00～14：45
	休 憩
15:00	商談⑤ 15：00～15：45
	休 憩
16:00	商談⑥ 16：00～16：45
17:00	フリー (名刺交換等ご自由にご利用ください) 16:45～18:00
18:00	

※商談日程は予期なく変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください

- #### 5. ご 留 意 事 項
- ・ お申込み多数の場合は、事務局にて参加者の選定をさせて頂く場合がございます。予めご了承ください。
 - ・ 主催・共催各社は、参加企業の現在及び将来における信用状況について一切責任を負いません。
 - ・ 主催・共催各社は、参加企業リスト記載情報の正確性について一切責任を負いません。
 - ・ 主催・共催各社は、他参加企業とご商談を行った事実が第三者に伝わったことで生じた不利益・トラブル等について、一切責任を負いません。
 - ・ 弊行および紹介相手先の取引銀行は、BM 業務にあたり、紹介相手先の財務状況・社会的信用・商品サービス面等で問題ないこと等を、現在および将来に亘って保証するものではなく、また、かかる状況に変化が生じたとしても紹介相手先に対する守秘義務の観点から、貴社にはお知らせできません。

- ・ さらに、今回ご紹介予定の相手先は、弊行のお取引先でない場合もございますので、上記と合わせてご了承下さい。
- ・ 弊行および紹介相手先の取引銀行の役割・行為範囲は、BM の紹介相手先となる企業の選定・紹介打診および引合せまでであり、かかる行為をきっかけに不測の事態が生じたとしても、弊行および紹介相手先の取引銀行は一切の責任を負いかねます。
- ・ 実際に取引をするかどうかのご判断は、貴社自らの判断・責任において行って頂くものとなります。
- ・ 貴社のニーズが明確でも、商談に至らない場合や、商談ができて成約に至らない場合があります。
- ・ BM は、多くのお客様の出会いの場と位置付けており、今回ご紹介する相手先についても、他のお客様を紹介するケースがあり得ます。
- ・ 弊行の BM が、貴社と弊行との間における、他の銀行取引の一切に影響を及ぼす事はありません。