

9:20~9:25  
ご挨拶

【登壇者】

沖縄県知事  
玉城 デニー氏



第1部 9:30~10:10

対談講演 地方創生 『コロナ禍における事業承継問題とM&Aの活用について』

【登壇者】

沖縄銀行 取締役頭取  
山城 正保

日本M&Aセンター 代表取締役社長  
三宅 卓

第2部 10:15~10:55

講演 沖縄銀行と日本M&Aセンターの  
地方創生の取り組み

【登壇者】 日本M&Aセンター代表取締役社長 三宅 卓



第3部 講演 / 全30セッション

11:00  
~  
16:45

(ご希望のセッションを視聴ください)

ROOM 1	ROOM 2	ROOM 3	ROOM 4	ROOM 5
<b>事業承継型M&amp;A</b> A-1 11:00~ いまだからこそ考える、新しい事業承継のカたち 日本M&Aセンター 常務取締役 営業本部長 竹内 直樹	<b>急成長を狙う企業のためのM&amp;A</b> A-2 11:00~ 成長企業が、さらに成長するための戦略 日本M&Aセンター 専務執行役員CCO 中村 利江	<b>M&amp;A法務</b> A-3 11:00~ 中小企業M&Aの実務と法改正の影響 日本M&Aセンター 法務室 弁護士 辛嶋 如子 松岡 寛	<b>PEファンド</b> A-4 11:00~ PEファンドのハンズオン経営 日本M&Aセンター 常務取締役 関連事業管掌 大槻 昌彦	<b>企業価値評価で会社の健康診断</b> A-5 11:00~ 今日から始めるM&A準備 株式会社企業価値総合研究所 代表取締役(税理士) 米澤 恭子
<b>後悔を残さない経営</b> B-1 12:00~ 後悔を残さない経営 ~60代・70代のマネジメント~ 日本M&Aセンター 代表取締役社長 三宅 卓	<b>成長戦略型M&amp;A</b> B-2 12:00~ 最新の成長戦略型M&Aとは 日本M&Aセンター 上席執行役員 成長戦略事業部長 兼 成長戦略部 部長 栗原 弘行	<b>M&amp;A会計税務</b> B-3 12:00~ 会計税務で見るM&A実務最前線 日本M&Aセンター 取締役 コーポレートアドバイザー統括部長 兼 コーポレートアドバイザー部 部長 熊谷 秀幸	<b>東南アジアM&amp;A</b> B-4 12:00~ 東南アジアM&A最前線 日本M&Aセンター シンガポールオフィス 所長 西井 正博	<b>アフターコロナを生き抜く経営戦略</b> B-5 12:00~ アフターコロナを生き抜く企業戦略(仮) 株式会社矢野経済研究所 代表取締役社長 水越 孝様
<b>息子の間かせたいM&amp;A</b> C-1 13:00~ 息子・娘に継がせたいと悩んでいる経営者のための「事業承継を考える45分」 日本M&Aセンター コンサルタント戦略営業部 部長 上夷 聡史	<b>買収戦略</b> C-2 13:00~ 買収戦略の極意 日本M&Aセンター 東日本事業法人チャネル統括部長 川畑 勇人	<b>スポンサー型再生M&amp;A</b> C-3 13:00~ 事業を残す意義と価値 日本M&Aセンター 提携統括事業部 経営支援室 室長 笹 雄一郎 日本M&Aセンター 提携統括事業部 経営支援室 副室長 公認会計士 長坂 晃義	<b>TPM上場</b> C-4 13:00~ TPM上場で地方から世界へ 日本M&Aセンター 上席執行役員 TOKYO PRO Market事業部長 雨森 良治	<b>上場企業におけるM&amp;A</b> C-5 13:00~ 経営効率を高めよ！見直しと戦略的なM&Aの推進 日本M&Aセンター 営業本部 成長戦略事業部 企業戦略部(上場会社グループ担当) 部長 西川 大介
<b>スモールM&amp;A革命・Batonz</b> D-1 14:00~ インターネットが起こす！スモールM&A革命 株式会社バトンズ 代表取締役社長 兼 CEO 大山 敬義	<b>PEファンドとの共同経営</b> D-2 14:00~ 中小企業が輝くための選択肢 日本M&Aセンター 特務推進部 副部長 宮森 智基	<b>ベテラン会計士による高成約率「案件化」</b> D-3 14:00~ 「ベストマッチングと高い成約率を実現させるための案件化とは？」 日本M&Aセンター 常務執行役員 案件管理統括部長 公認会計士 澤村 八大 日本M&Aセンター 案件管理統括部 上席課長(公認会計士) 鈴木 啓太	<b>ファミリーオフィス</b> D-4 14:00~ 一族を幸せにするファミリーオフィス 株式会社事業承継ナビゲーター 代表取締役社長 蓮見 正純様	<b>スタートアップ ピッチ</b> D-5 14:00~ スタートアップ ピッチ 日本M&Aセンター 取締役 渡部 恒郎 FC今治オーナー 岡田 武史様 他多数登壇
<b>事業承継体験談</b> E-1 15:00~ 地域密着企業の事業承継の選択肢 イスミ商事株式会社 会長 岡本 光雄様	<b>成約を成功に導くPMI</b> E-2 15:00~ すべてのM&AにはPMIがある ~成約を成功に導くポイント~ 株式会社日本PMIコンサルティング 代表取締役 竹林 信幸	<b>DX戦略による高確率「マッチング」</b> E-3 15:00~ 「ITを駆使した新たなマッチングとM&A業界をリードするDX戦略」 日本M&Aセンター データマーケティング部 部長 兼 マッチング管理課 上席課長 青柳 隆司 日本M&Aセンター 上席執行役員 CDO 九鬼 隆剛	<b>サーチファンドが作る未来</b> E-4 15:00~ 後継者指名型M&Aのマクアケ 株式会社サーチファンド・ジャパン 代表取締役 伊藤 公健様 取締役 塚田 壮一郎様 サチャー 大屋 貴史様	<b>医療・ヘルスケアM&amp;A</b> E-5 15:00~ 令和時代の病院経営と最新医療M&Aの動向 日本M&Aセンター 医療介護支援部 中小企業診断士 経営学修士 経営学修士(MBA) 加藤 隆之
<b>業界再編【食品】</b> F-1 16:00~ アフターコロナを生き抜く、食品関連企業のM&A戦略 日本M&Aセンター 食品業界支援室 室長 江藤 恭輔	<b>業界再編【IT】</b> F-2 16:00~ IT業界大再編時代に考えるM&A2.0 日本M&Aセンター IT業支援室 室長 竹葉 聖	<b>業界再編【製造】</b> F-3 16:00~ ものづくり企業経営者のための事業承継ファーストステップ講座 日本M&Aセンター 製造業界支援室 室長 太田 隼平	<b>業界再編【物流】</b> F-4 16:00~ 100台の壁を乗り越える！成功している物流企業のM&A戦略とは 日本M&Aセンター 物流業界支援室 室長 山本 夢人	<b>業界再編【建設】</b> F-5 16:00~ 総合建設業界のM&A ~ゼネコン業界の再編を生き抜く戦術、気付いたときに自社だけ取り残されない為に~ 日本M&Aセンター 建設・不動産業界支援室 室長 高山 義弘